

Соціальна історія: «Отримання послуг факторингу»

1. Звернення до фактора:

- Банк або небанківська фінансова установа (клієнт) має портфель дебіторської заборгованості.
- Для поліпшення ліквідності та управління ризиками клієнт вирішує скористатися послугами факторингу.
- Клієнт звертається до ТОВ «КИТ-ФІНАНС» для укладання договору факторингу.



2. Надання умов грошового зобов'язання:

- Клієнт надає фактору інформацію про грошові зобов'язання, які він має намір відступити.
- Це включає дані про боржників, суми заборгованості, терміни платежів та інші важливі деталі.



3. Оцінка та надання договору:

- Фактор проводить оцінку наданих умов, аналізуючи боржників та їх зобов'язання.
- Фактор надає клієнту для ознайомлення типовий договір факторингу.
- Фактор повідомляє клієнту про інформацію про установу та послугу, які є обов'язковими згідно законодавства.



4. Узгодження та підписання договору:

- Сторони обговорюють та узгоджують умови договору факторингу.
- Після досягнення згоди, сторони підписують договір.



5. Перерахування коштів:

- Після підписання договору, фактор перераховує клієнту суму за відступлення права грошової вимоги. Це дозволяє клієнту негайно отримати необхідні кошти.

Після цього:

- Фактор бере на себе відповідальність за стягнення дебіторської заборгованості з боржників.
- Клієнт отримує вигоду від поліпшення грошового потоку та зниження кредитних ризиків.

Поради:

- Перед укладанням договору факторингу, важливо ретельно вивчити умови договору, зокрема комісії та відсотки.
- Важливо забезпечити надання фактору повної та достовірної інформації про дебіторську заборгованість.